

Protocollo n. **381/2018**

Settore di riferimento
Altri Settori Economici

Tipologia del Piano
Aziendale

Finalità del Piano
Mantenimento/aggiornamento delle competenze

Titolo
The Market Access and Sales Plan

Finanziario

**Contributo
FONDIR**
8.276,00 €

**Cofinanziamento
Privato**
0,00 €

Totale
€ 8.276,00

Breve descrizione del Piano

Il piano formativo prevede l'attivazione di due percorsi distinti da destinare a due dirigenti dell'azienda proponente AMGEN s.r.l. volti a sviluppare competenze specializzate nel pharmaceutical e medical devices e un percorso coaching nel settore delle vendite.

DATI DEL SOGGETTO PRESENTATORE

Denominazione
AMGEN Srl

Codice Fiscale
10051170156

Elenco imprese coinvolte

Denominazione	Dirigenti in formazione	Unità in formazione	Monte ore	% Cofin. Obbligatorio	Contributo Richiesto a FONDIR	Contributo Privato	Totale Finanziario
10051170156 - AMGEN Srl	2	2	68	0	8.276,00 €	0,00 €	8.276,00 €
TOTALE	2	2	68		€ 8.276,00	€ 0,00	€ 8.276,00

Elenco Progetti

Titolo	Ore Percorso Formativo	Totale Ore da erogare	Tipologia	Contributo FONDIR
MARKET ACCESS: FARMACI E DISPOSITIVI MEDICI DAL LABORATORIO AL PAZIENTE	48	48	Progetto Interaziendale	3.336,00 €
SALES MANAGER COACHING	20	20	Progetto Individuale attuato da Struttura Formativa	4.940,00 €
TOTALE	68	68		€ 8.276,00